Formation: MAÎTRISEZ ET DÉVELOPPEZ VOTRE PROPOSITION DE VALEUR

- Comprendre la nature des propositions et leurs formes primaires
- Comment les gens d'affaires réagissent et répondent aux propositions
- Comprendre l'orientation client et comment l'appliquer dans toutes vos communications
- La différence entre ce que vous voulez vendre et ce que les clients veulent acheter
- Gagner les cœurs et les esprits : exploiter les moteurs émotionnels pour créer le désir
- Exercice pratique

Nous contacter:
Doussou Formation
Email: info@doussou-formation.com
http://doussou-formation.com